## メール件名の重要性

エンドユーザーがメールをチェックするとき、まず目に入るメール件名。1日に何十通もメールが届く方にも見落とされないためには、 内容の分かりやすい件名で返信を行うことも重要です。

当社から届いた反響メールの件名をそのままエンドユーザーに転送するだけでは、件名と内容が一致せず、意図が伝わらない 場合もあります。

メール返信を行う際は、件名に

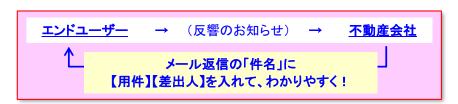
#### ①用件

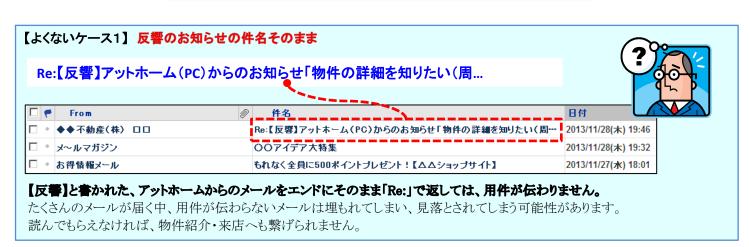
## ②差出人の情報

を記載して、エンドユーザーに注目してもらえるようにしましょう。

反響メールをエンドユーザーにそのまま返信すると、「【反響】アットホームからのお知らせ」となり、 アットホームから不動産会社様向けに送っているメールの件名となるので、あまり好ましくありません。

たくさんのメールが届く中、用件が伝わらないメールは埋もれてしまい、見落とされてしまう可能性があります。







エンドユーザーは1度に複数の不動産会社に問合せしていることが多いので、 上記のような件名だと、どの物件についてのメールが来ているのかが分かりづらく、不親切です。

では次に、どのような件名で送れば良いのかを確認してみましょう。



メール件名には、下記のように「用件」「差出人の情報」を明示すると、ひと目で内容を把握してもらえます。

### 

メール件名は

# 「価格」+「物件所在地」+「最寄駅名」+「建物名」「エンドユーザー名」+「貴社名」+「担当名」

などの項目を組み合わせて作ると分かりやすくなります。

例: ○○太郎様【◆◆不動産会社です】新宿駅の1Rマンション・お問合せの件について 【◆◆不動産(株)の□□です】お問合せいただいた、△△町の貸戸建物件のご紹介です お問合せありがとうございます【◆◆不動産(株)の□□です】△△町△△ハイム205号室のご紹介です

## **☆そのほか、おすすめのメール件名のサンプルはこちら!**

→ https://atbb.athome.jp/customer/concierge/email/kenmei.html

分かりやすい内容で速やかな返信を行い、メール反響から来店へと繋げて行きましょう!!

